



స్కోప్ ఉంది బ్రో!



చాలామంది విద్యార్థులు ఇరవైలలో కాలేజీ జీవితం అనుభవిస్తుంటారు. లేదంటే, కొలువులు సాధించే ప్రయత్నంలో ఉంటారు. హైదరాబాద్ అప్పల్ల సాయికిరణ్ మాత్రం స్టార్టప్ ప్రపంచంలో తనకంటూ ఓ స్థానం సృష్టించుకున్నాడు. ఈ విద్యార్థి ఆంధ్రప్రదేశ్ లో 'స్కోప్ యాప్' అనే సంస్థను స్థాపించాడు. దానికి సీఈఓ కూడా తనే.

అం కుర సంస్థ అంటే అంత సులువైన వ్యవహారం కాదు. ఆలోచన ఉండాలి. తగిన బృందం కావాలి. పెట్టుబడి సమకూర్చుకోవాలి. నిపుణుల సలహాలూ అవసరమే. ఈ కొరతను తీర్చే దిశగా ఆవిర్భవించింది.. స్కోప్ యాప్. ఈ స్టార్టప్ వ్యవస్థాపకుడి పేరు అప్పల్ల సాయికిరణ్. వయసు ఇరవై. స్కోప్ యాప్.. ఔత్సాహిక ఆంధ్రప్రదేశ్ లో స్టార్టప్ లను ఇన్వెస్టు చేసి, బిజినెస్ మెంట్లర్లు, ఆయా రంగాల నిపుణులతో అనుసంధానం చేస్తుంది. సాయికిరణ్ బీటెక్ మూడో సంవత్సరం విద్యార్థి. డేటా సైన్స్ తన అభిమాన విషయం. మూడేండ్ల క్రితమే.. పదిహేడేండ్ల వయసులోనే స్కోప్ యాప్ ను స్థాపించాడు. ఇప్పటికే స్కోప్ లో 60 మంది ఉద్యోగులు పనిచేస్తున్నారు. భారత్, అమెరికా, యూఆర్, సింగపూర్, దుబాయి నుంచి 20 వేలమంది ఏంజెల్ ఇన్వెస్టర్లు, విశ్వ కుబేరులు, ఏడువేల వెంచర్ క్యాపిటల్ సంస్థలతో స్కోప్ యాప్ ఒక నెట్వర్క్ ఏర్పాటు చేసుకుంది. గూగుల్ సహ-వ్యవస్థాపకుడు సెగ్గీ బ్రిన్ కు చెందిన బేజోర్ గ్లోబల్ లాంట్ దాదాపు 200 సంస్థలు ఆ జాబితాలో ఉన్నాయి. స్టార్టప్ లకు అవసరమైన నిధులు సమకూరడానికి కనీసం 6 నెలలు పడుతుంది. కొన్నిసార్లు అంతకంటే ఎక్కువ సమయమే తీసుకోవచ్చు. ఆ వెల్యాన్ని నివారించడానికి సాయికిరణ్ ఓ పరిష్కారం వెతికాడు. "నిధుల సేకరణలో జాప్యాన్ని తగ్గించాలి అనుకున్నాను.. ఏ స్టార్టప్ అయినా, ఛండింగ్ కు సుమారు ఆరు నెలల సమయం పడుతుంది. ఇన్వెస్టర్లతో పద్దెనిమిది నుంచి ఇరవై సమావేశాలు అవ

సరం అవుతాయి. దాన్ని మేం మూడు నుంచి నాలుగు నెలలకు తగ్గించగలిగాం. పది సమావేశాలలో పని పూర్తి చేయాలని తీర్మానించాం" అని చెబుతాడు సాయికిరణ్. ఈ కుర్రాడి ఆంధ్రప్రదేశ్ లో ప్రయాణానికి స్ఫూర్తి.. టెస్లా, స్పేస్ ఎక్స్ వ్యవస్థాపకుడు ఎలాన్ మస్క్. "ఆంధ్రప్రదేశ్ లో మీద శ్రీమంతులు కాసుకల పన్నీరు చిలకరించడం కంటే.. పెట్టుబడి వర్షం కురిపించడమే మేలు" అనే మస్క్ మాట సాయికిరణ్ కు స్ఫూర్తినిచ్చింది. అలా స్టార్టప్ లకు నిధుల సమీకరణ సుగమం చేసే బాధ్యత తీసుకున్నాడు సాయికిరణ్. స్టార్టప్ వాతావరణంలో ఆంధ్రప్రదేశ్ లో కావాల్సిన అన్ని రకాల ప్రోత్సాహాలకు ఒకే ఒక్క పరిష్కారంగా స్కోప్ యాప్ ను స్థాపించాడు. అదే ఇప్పుడు ఎందరికో అవకాశాల దారి చూపుతున్నది.

తొలి దశలో చిన్నాచితకా కష్టాలు ఉన్నాయి.. ఇప్పుడు మాత్రం కాసులు పండుతున్నాయి. అమెరికన్ వెంచర్ క్యాపిటలిస్ట్ టీమ్ డ్రేపర్ 12 లక్షల డాలర్లు పెట్టుబడి పెట్టారు. సాఫ్ట్వేర్ దిగ్గజం మైక్రోసాఫ్ట్ 3 లక్షల డాలర్లు పెట్టుబడి పెట్టింది. అన్నట్లు, సాయికిరణ్ విద్యాభ్యాసం హైదరాబాద్ లోనే జరిగింది.

మొదలైంది ఇలా.. స్కోప్ యాప్ స్థాపన కోసం సాయికిరణ్ తన కుటుంబసభ్యులు, స్నేహితులు, శ్రేయాభిలాషుల నుంచి 10 లక్షల రూపాయలు సేకరించాడు. తొలి దశలో చిన్నాచితకా కష్టాలు ఉన్నాయి.. ఇప్పుడు మాత్రం కాసులు పండుతున్నాయి. అమెరికన్ వెంచర్ క్యాపిటలిస్ట్ టీమ్ డ్రేపర్ 12 లక్షల డాలర్లు పెట్టుబడి పెట్టారు. సాఫ్ట్వేర్ దిగ్గజం మైక్రోసాఫ్ట్ 3 లక్షల డాలర్లు పెట్టుబడి పెట్టింది. సాయికిరణ్ విద్యాభ్యాసం హైదరాబాద్ లోనే మెరీడియన్ స్కూల్ లో సాగింది. ఉన్నత పాఠశాల విద్య

రాజస్థాన్ పిలానీలోనీ బిర్లా స్కూల్ లో జరిగింది. ఇక్కడ ఆంధ్రప్రదేశ్ లోగా ఎదురైన పరాజయమే స్కోప్ యాప్ స్థాపనకు పునాది వేసింది. సాయికిరణ్ 11వ తరగతిలో ఉన్నప్పుడు విద్యార్థులకు సరైన స్టడీ గ్రూప్స్, సహచరులను కలపడానికి ప్లేస్టోర్ లో ఓ యాప్ కోసం దాదాపు 20 వేల రూపాయలు వెచ్చించాడు. మొదటి మూడు గంటల్లోనే 15,000కు పైగా డౌన్ లోడ్లు జరిగాయి. ఐదు రోజుల్లో ఈ సంఖ్య 30,000కు చేరుకుంది. ఆ తర్వాత సర్వర్ ఆ భారాన్ని మోయలేకపోయింది. మరింత స్పేస్ అవసరమైంది. దాన్ని సమకూర్చుకునే వనరులు సాయికిరణ్ దగ్గర లేవు. దాంతో ఏంజెల్ ఇన్వెస్టర్లు, వెంచర్ క్యాపిటలిస్టుల ఆర్థిక సాయం కోసం మెయిల్స్ పెట్టినా స్పందన కరువైంది. అలా కొత్తగా వ్యాపారం ప్రారంభించే వారికోసం ఏదైనా చేయాలనే

ఆలోచన మొదలైంది. పైగా స్టార్టప్ వాతావరణంలో కాలమే డబ్బు. రోజులు గడిచే కొద్దీ ఆలోచన పాతబడిపోతుంది. ఇన్వెస్టర్లు కూడా పెట్టుబడుల విషయంలో ఓపట్టాన అవుననీ కాదనీ చెప్పరు. ఈ గందరగోళాన్ని నివారించాలని సాయి నిర్ణయించుకున్నాడు. అలా మొదలైంది స్కోప్ యాప్. ఇక స్టార్టప్ ప్రయాణంలో సాయికిరణ్ కు ప్రపంచవ్యాప్తంగా ఎన్నో ప్రశంసలు దక్కాయి. మహామహా వ్యాపారవేత్తలతో భుజాలు కలిపి తిరిగి అవకాశం దొరికింది. "నేను స్టార్టప్ ప్రపంచంలో అత్యున్నత ప్రమాణమైన వై-కాంబినేటర్ ను సృష్టించాలనుకున్నాను. దేశంలో ఉన్న ప్రతిభావంతులకు తగినంత అండ, సరైన గుర్తింపు దొరకాలి. తగినన్ని వనరులు అందుబాటులో ఉండాలి" అంటాడు సాయికిరణ్. ■

అలోచన మొదలైంది. పైగా స్టార్టప్ వాతావరణంలో కాలమే డబ్బు. రోజులు గడిచే కొద్దీ ఆలోచన పాతబడిపోతుంది. ఇన్వెస్టర్లు కూడా పెట్టుబడుల విషయంలో ఓపట్టాన అవుననీ కాదనీ చెప్పరు. ఈ గందరగోళాన్ని నివారించాలని సాయి నిర్ణయించుకున్నాడు. అలా మొదలైంది స్కోప్ యాప్. ఇక స్టార్టప్ ప్రయాణంలో సాయికిరణ్ కు ప్రపంచవ్యాప్తంగా ఎన్నో ప్రశంసలు దక్కాయి. మహామహా వ్యాపారవేత్తలతో భుజాలు కలిపి తిరిగి అవకాశం దొరికింది. "నేను స్టార్టప్ ప్రపంచంలో అత్యున్నత ప్రమాణమైన వై-కాంబినేటర్ ను సృష్టించాలనుకున్నాను. దేశంలో ఉన్న ప్రతిభావంతులకు తగినంత అండ, సరైన గుర్తింపు దొరకాలి. తగినన్ని వనరులు అందుబాటులో ఉండాలి" అంటాడు సాయికిరణ్. ■